

# СТРАТЕШКО РАЗМИСЛУВАЊЕ

2 - Дневна програма



**Често карактеризирана во доменот на искусните менаџери, стратегијата, е нешто што одликува лидерска визија – егзекуција на бизнис цел!**

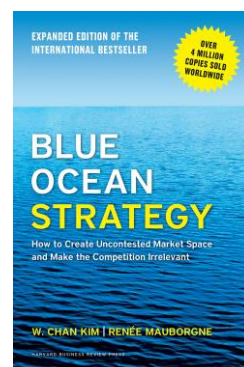
**Во основа, тоа е визија за иднина или едноставен план.**

**Така тенденциозна, вообичаено склона на искусните менаџери, управувана од страна на носители на одлуки, луѓе со моќ и влијание, или оние кои го движат бизнисот.**

**Стратезите, кои токму поради тоа што се визионери, честопати се идентификувани како најспособните индивидуалци во тимот.**

**Со оваа програма, сакаме да ја подигнеме вашата свест за важноста на постојаното стратешко размислување.**

**Стратешко  
размислување**



## Цели на програмата

- 1 Развој на стратешка свест и способност за употреба на стратешки алатки и модели
- 2 Спознавање на стратегијата, нејзината содржина и процес, и можност за нејзина употреба на практичен начин
- 3 Разговор и работа на повеќе стратешки термини со внатрешни и надворешни клиенти
- 4 Разбирање на стратегијата на клиентот и нејзина употреба за ефективност при деловна ситуација

## Пристап

Дводневна програма која го истакнува предметот стратегија и менаџерската демистификација.

Директен стратешки преглед и идентична можност за секој менаџер кој цели кон таков став.

Насока при искористување на стратешко размислување како важна алатка, која нуди можност за нов и зачувување на постоечкиот бизнис.

## Времетраење

2 Дена

# #СТРАТЕГИЈА Е МОЖНОСТ НА ИЗБОР ДА БИДЕШ РАЗЛИЧЕН. МАЈКЛ ПОРТЕР

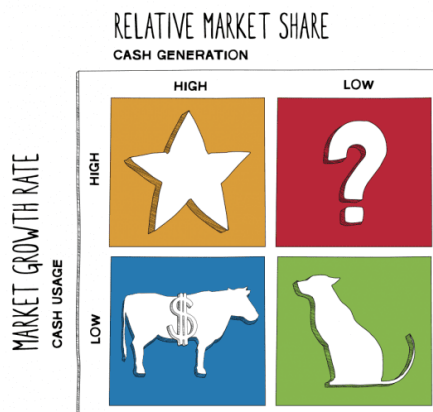
## Распоред на програма

### ДЕН 1

- + Вовед во стратегија
- + 4 круцијални прашања
- + Процес на стратешки план
- + Културна мрежа
- + Донесување одлуки
- + "SWOT" анализа
- + "PESTLE" концепт
- + Бизнис канвас модел

### ДЕН 2

- + Бонус структура
- + Алатки за стратешка свест
- + Портеров модел - 5 сили
- + Модел "Boston Matrix"
- + Стратегија "Син Океан"
- + "VRIO" концепт
- + Стратегија на клиент
- + Личен план за акција



## More information

If you would like to discuss any one of our programs please contact us.

T +389 71 39 19 59

E [info@doortraining.mk](mailto:info@doortraining.mk)