

# РЕИНЖЕНЕРИНГ НА ПРЕЗЕНТАЦИЈА

2-Дневна програма



**Тимско усогласување кон нова стратегија!? Претставување решение за клиент!? Позиционирање на бренд!? Нова идеја како продажба на раководство!? Проблем во облик на решение со моќ за промена на самата компанија? Или едноставно, изнесување на сопствена вредност!?**

**Земени заедно – Презентација.**

**Програма која преку алатки за себе-позиционирање, врши подготовка за управување со публика и структурирање на табла со приказни. Креација на сопствено достигнување и испорака на добитни презентации.**

**Реинженеринг на презентација**

## Теми

- + Зошто се важни презентациските вештини?
- + Како да се стабе ефективен презентер
- + Структурирање и позиционирање на содржината
- + Управување со публика (клиентите)
- + Изградба на кредибилитет при бизнис презентација

## Цел на програма

1. Разбирање на потребата и целта на ефективната презентација
2. Начини за структурирање и позиционирање на содржина за максимално влијание
3. Истражување на начини за спонтаност и ефективност како презентер
4. Изградба на кредибилитет за презентација
5. Стратегии за мапирање и управување со публиката (клиентите)

## Времетраење

2 Дена

# ЛУЃЕ, ИДЕЈА, ПАСИЈА И ПОДГОТОВКА – СТОЛБ НА СЕКОЈА УСПЕШНА #ПРЕЗЕНТАЦИЈА

## Распоред на програма

### ДЕН 1

Вовед во светот на презентации

- + Презентација - наука, уметност и занает
- + Цели за постигнување
- + Важна терминологија
- + 3 вида на перцепција

Структурирање на содржина

- + Зошто структурирана содржина?
- + Надминување на 'glossophobia'
- + Придонеси на лудоста
- + Макро и микро поглед

Протокол за презентер

- + Поставување скалила
- + Глобален протокол за презентер
- + Критички вештини и улоги
- + Владеење со сцената

### ДЕН 2

Содржинско позиционирање

- + Моќ на powerpoint
- + Контекстуализација, прилагодување, културализација
- + 5 техники за употреба

Управување со публика

- + Mis-en-place
- + Ангажман на публиката
- + Мајндсет на публиката
- + Моќ на исчекување
- + Справување со приговори и прашања

Изградба на кредибилитет

- + Изградба на кредибилитет
- + Однесување на и надвор од сцена
- + Лична карта за оцена, мерки и активности

## More information

If you would like to discuss any one of our programs please contact us.

T +389 71 39 19 59

E [info@doortraining.mk](mailto:info@doortraining.mk)